



Christophe Delcorte,
CEO de Clear Priority

Une gestion du risque sur-mesure

Clear Priority propose une plateforme ouverte ciblée sur les risques critiques des clients qui permet de mieux cibler leurs besoins et de simplifier l'implémentation de la solution.

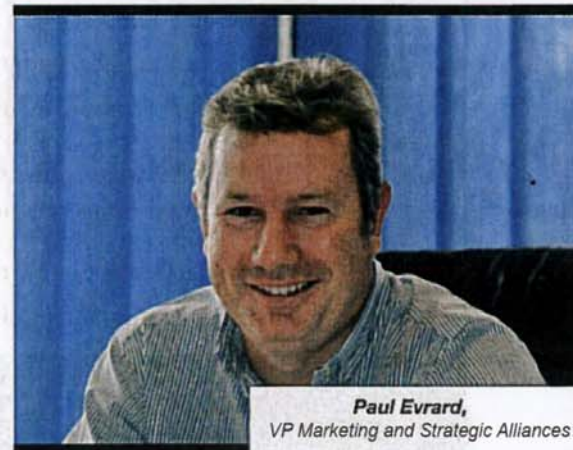
Le marché de la gouvernance, risk et compliance (GRC) est en pleine expansion. Les entreprises sont à la recherche d'outils combinant la Business Intelligence à la sécurité. «Il y a eu pas mal d'événements malheureux au sein des entreprises ces dernières années, dit Christophe Delcorte, CEO de Clear Priority. Fraude, interruption de services, non-conformité aux évolutions réglementaires, etc. Les entreprises doivent gérer les défis de la pérennité et de la conformité. Et elles veulent le faire en toute agilité.»

Pour faire face à cela, les entreprises peuvent choisir un produit ciblé afin de résoudre des problèmes spécifiques. «Bien que le contenu soit souvent riche, néanmoins la mise en œuvre n'est pas facile», dit Christophe Delcorte. Clear Priority a donc développé une solution plus souple dont l'infrastructure peut être découplée du type de risques à surveiller. «Cela permet de créer des solutions sur-mesure, dit Christophe Delcorte. La souplesse, l'ouverture et le tailormade sont des composants essentiels de la conception logicielle. De plus, la solution Clear Priority peut être implémentée rapidement.» En plus de J2EE, les concepteurs ont également utilisé Adobe Flex, qui permet d'injecter plus d'ergonomie en front-end et donc mieux convenir aux attentes des utilisateurs. «Nous n'avons pas de contenu 'tout fait', explique Paul Evrard, CTO de Clear Priority. Rien n'empêche donc le client d'ajouter des packages plus tard, dédiés à des compliances plus précises ou particulières.»

REPORTING EN REAL-TIME

Clear Priority propose donc une plateforme qui permet au client de se focaliser sur les risques qui ne sont pas encore maîtrisés. «On a une approche à plusieurs niveaux, explique Paul Evrard. Nous voulons approcher les clients qui connaissent le GRC et compléter leur maîtrise des risques. Nous collaborons aussi avec des intégrateurs comme Unisys pour proposer notre plateforme et faisons appel à des spécialistes dans des secteurs-clés pour devenir partenaires.» Suite à la livraison de la solution chez le client, Clear Priority mène une analyse des risques à gérer en temps réel. «La notion de real time est déterminante, dit Paul Evrard. La Business Intelligence apporte l'information parfois trop tard.» Mais l'installation doit demeurer simple. «Les indicateurs doivent pouvoir être mis à jour relativement vite, dit Paul Evrard. Les utilisateurs doivent donc maîtriser la solution autant que nous. On est souvent surpris

de constater que beaucoup de banques font encore du reporting manuel ou semi-automatique.» La solution peut aussi clarifier les aspects de gouvernance de l'information lors de la mise en place d'une SOA au sein d'une entreprise.



Paul Evrard,
VP Marketing and Strategic Alliances